

Business Development Manager

 **Lokalizacja:** Hybrydowo / Toruń / Cała Polska

 **Forma zatrudnienia:** do uzgodnienia (B2B / umowa o pracę)

 **Branża:** Automatyzacja, Robotyzacja, Przemysł 4.0

 **Firma:** DBR77 – cyfrowa transformacja przemysłu

DBR77 to lider w cyfrowej transformacji przemysłu. Nasza platforma łączy producentów z dostawcami nowoczesnych rozwiązań z obszaru automatyzacji, robotyzacji, Digital Twin i IoT. Wspieramy firmy w optymalizacji procesów produkcyjnych, zwiększaniu efektywności operacyjnej oraz skracaniu czasu wdrożenia innowacji. Rozwijamy się dynamicznie i poszukujemy doświadczonej osoby na stanowisko **Business Development Manager**, która dołączy do naszego zespołu sprzedaży.

 **Opis stanowiska:**

Jako Business Development Manager będziesz odpowiedzialna/-y za rozwój relacji z klientami przemysłowymi. Twoja rola będzie łączyła doradztwo technologiczne, planowanie strategii wdrożeniowych, przygotowywanie ofert handlowych, współpracę z partnerami i aktywne reprezentowanie DBR77 podczas wydarzeń branżowych.

 **Czego oczekujemy:**

-  Minimum 4–5 lat doświadczenia w sprzedaży rozwiązań z zakresu automatyzacji lub robotyzacji przemysłowej
-  Znajomości procesu sprzedaży kompleksowych rozwiązań technologicznych (maszyny, linie produkcyjne, aplikacje zrobotyzowane, automatyczne magazyny)
-  Umiejętności współpracy z klientami na poziomie operacyjnym i zarządczym (produkcja, technologia, inwestycje)
-  Doświadczenia w tworzeniu strategii Go-To-Market oraz scenariuszy wdrożeniowych na podstawie danych rynkowych
-  Umiejętności budowania relacji z klientami – również na poziomie C-level
-  Praktycznego podejścia do tworzenia wartości biznesowej w kontekście Industry 4.0
-  Doświadczenia w pracy z systemami CRM i pakietem Microsoft Office
-  Wykształcenia technicznego (preferowane kierunki: automatyka, robotyka, budowa maszyn) oraz doświadczenia w projektach Industry 4.0
-  Bardzo dobrej znajomości języka angielskiego; znajomość języka niemieckiego lub innego – mile widziana
-  Prawo jazdy kat. B i gotowości do podróży służbowych
-  Znajomości technologii takich jak Digital Twin, IoT, Big Data, AR/VR – będzie dodatkowym atutem
-  Pozytywnego nastawienia, zaangażowania i wysokich kompetencji interpersonalnych

 **Co oferujemy:**

-  Możliwość współpracy z liderami rynku automatyzacji i robotyzacji
-  Udział w projektach transformacji cyfrowej dla kluczowych sektorów przemysłowych
-  Realny wpływ na kierunki rozwoju rozwiązań oferowanych przez DBR77
-  Współpracę z globalnymi producentami robotów, maszyn i integratorami systemowymi
-  Elastyczny model pracy (hybrydowy / zdalny / stacjonarny – do uzgodnienia)

- 🎓 Możliwości rozwoju zawodowego w dynamicznym, eksperckim zespole
- 🔑 Udział w targach, konferencjach, webinarjach i wydarzeniach branżowych

✉️ **Zainteresowana / Zainteresowany?**

Prześlij swoje CV na adres: **hr@dbr77.com** do dnia **20 maja 2025 r.** W tytule wiadomości wpisz: *Business Development Manager – [Twoje Imię i Nazwisko]*

🛡️ Prosimy o dołączenie klauzuli:

„Wyrażam zgodę na przetwarzanie moich danych osobowych zawartych w przesłanych dokumentach aplikacyjnych przez DBR77 w celu przeprowadzenia rekrutacji na stanowisko wskazane w ogłoszeniu.”

🌟 Dołącz do DBR77 i twórz z nami cyfrową przyszłość przemysłu!